

avidly

GOOGLE ANALYTICS -VALMENNUS

Antti Leino

"Puolet mainontaan käyttämästäni rahasta menee hukkaan, en vain tiedä kumpi puoli." - John Wanamaker

Search Console A Google Ads G **Google** Marketing Platform Tracking & Audience Targeting Tracking OWNED Audience Targeting Segmentation ₩-**Google** Analytics Attribution GTM **Fracking &** Audience Center APIs Big Query Data Warehouse CRM

3rd Party Data

Google Data

Studio

Google

Optimize

Google

Surveys

Business Intelligence

Segments & CLV

Analytiikasta

4

On hyviä kysymyksiä

5

Verkkosivusto on organisaation palveluiden ja tuotteiden näyteikkuna ja yksi tärkeimmistä myynnin, markkinoinnin ja viestinnän kanavista

Kysymykset kuten

"Mitä verkkosivuillani tapahtuu?"

"Mikä on suosituinta sisältöä?"

"Mistä kävijät tulevat ja minne he menevät?"

ovat tärkeitä.



avidly

6

Analytiikka on vastaus

Vastaukset kysymyksiin löytyvät web-analytiikasta

- → Analytiikan avulla saadaan tietoa verkkosivun kävijöistä: esimerkiksi ikä, sijainti ja selaimen kieliasetus
- → Analytiikka kertoo kävijöiden kiinnostuksen kohteista, mistä lähteistä he sivustolle saapuvat, millä sivulla kävijät viettävät eniten aikaa ja missä kohtaa he poistuivat sivuilta

Analytiikan tarkastelusta on hyvä tehdä itselleen tapa tietyin aikavälein, sillä nopeallakin katsauksella voi havaita suuriakin muutoksia esimerkiksi kävijäliikenteen määrässä

- → Esimerkiksi kilpailija on saanut orgaanisen haun kärkipaikat itselleen tai sivuston sisältö ei ole enää kävijälle tarpeeksi relevanttia ja ajankohtaista jolloin kävijämäärät laskevt
- → Kun muutokset huomataan ajoissa, niihin pystytään reagoimaan nopeasti

Aseta Google Analyticsiin tavoitteet

Google Analytics pitää sisällään paljon tietoa verkkopalvelun toiminnasta

- → Jokaisella verkkopalvelulla pitäisi olla liiketoiminnalliset tavoitteet, joita vasten tätä tietoa tulkitaan.
- → Kun verkkopalvelulla on tavoitteet, voidaan analytiikkaan asettaa myös konversiopisteet.

Näihin voivat kuulua esimerkiksi:

- Yhteydenottolomakkeiden lähetykset
- Uutiskirjeiden tilaukset
- Tiedostolataukset
- Kontaktitietojen klikkaukset
- Chatin tai muun vastaavan toiminnallisuuden käyttö
- Popup-ilmoitusten tehokkuus verkkosivukävijän ohjaamisessa

Lisäksi hyvä mittaroida muitakin asioita esimerkiksi tiettyjen sisältöjen näkymismäärää kävijöille

Analytiikka digimarkkinoinnin tukena

- → Web-analytiikan avulla pystytään tarkastelemaan yrityksen markkinointitoimenpiteiden tehokkuutta, oli se sitten digimarkkinointia tai perinteistä sivuston kävijämääriä nostavaa offline-mainontaa
- → Analytiikka näyttää välittömästi mikä markkinointikanava toimii tehokkaimmin ja mihin kannattaa panostaa
- → Kun tiedät markkinointikeinojen vaikutuksen liiketoimintaan mahdollisimman tarkasti, pystyt laskemaan mainontaan sijoitetuille euroille tuottoprosentin sekä kehittämään mainontaa että verkkosivujasi.

Kohti konversiooptimointia

- → Analytiikkatietoa voidaan hyödyntää verkkosivujen kehittämisessä ja asiakaskokemuksen parantamisessa
- → Analytiikalla saavutetaan lähtökohta liiketoiminnan kasvattamiseksi konversio-optimoinnin avulla
- → Konversio-optimointi tarkoittaa suunniteltuja, kevyitä A/B-testauksia verkkosivuston eri alueilla, jonka päämääränä on muuttaa yhä useampi sivustokävijä asiakkaaksi

Google Analytics

11

Google Analytics

12

Pyrkii kattamaan kaikki web-analytiikkatarpeet - lisäksi ilmainen käyttää.

Raportteja ja näkymiä on paljon, joka saattaa tuntua ylitsepääsemättömältä

Tärkeintä on aloittaa jostain ja löytää itselle tärkeät raportit, tämä onnistuu kun tavoitteet ovat tiedossa.







avidly

Mitä voi mitata?

Mm. käyttäjän:

• Sijainti (maa, kaupunki)

• Ikä

- Sukupuoli
- Kiinnostuksen kohteet
- Laite (puhelin, tietokone, padi)
- Käyttöjärjestelmä
- Selain
- Käyntitiheys sivustolla
- Uusi vai palaava käyttäjä
- Internet-palveluntarjoaja

Miten käyttäjä saapui sivulle:

- Lähde (Google, hs.fi...)
- Tulotapa (Organic, CPC, Referral...)
- Kanava (Hakukone, SoMe...)
- Mihin aikaan saapui
- Mitä hakusanaa käytti Googlessa
- Mitä mainosta klikkasi

Mitä voi mitata?

Mitä käyttäjä teki sivustolla:

- Miltä sivulta käyttäjä aloitti
- Mitä sivuja selasi
- Miltä sivulta poistui
- Miten nopeasti sivut latautuivat
- Mitä hakusanoja käytti haussa
- Mitä nappeja klikkasi*
- Kirjautuiko käyttäjä sisälle palveluun*

Mitä tavoitetapahtumia käyttäjä teki:

- Teki ostoksen*
- Mitä osti*
- Tilasi uutiskirjeen*
- Rekisteröityi*
- Luki kokonaisen artikkelin*
- Jätti

yhteydenottopyynnön*

Katsoi yhteystietoja*

Mitä EI voi mitata?

Henkilökohtaisia tietoja:

- Käyttäjän henkilötietoja
- Käyttäjän IP-osoitetta
- Kenttiin kirjoitettuja tekstejä
- Salasanoja
- Hiiren liikkeitä

Selaimen toimintaa muulla kuin sivulla, jolle analytiikka on asennettu:

- Mille sivulle käyttäjä poistui sivustolta
- Mitä muita sivuja käyttäjällä on auki selaimessa

"Foliohattu" -osastoa:

- Käyttäjän tarkoitusperää
- Käyttäjän fiilistä
- Käyttäjää yksilöivää tietoa
- Tai mitään muuta

käyttäjää tunnistavaa

tekijää

Sanastoa, yleisimmät

User = Jokaisen uuden selaimen kohdalla +1

Session = Jokaisen uuden sivustolla käynnin yhteydessä +1

Pageview = Jokaisen sivulatauksen yhteydessä +1

Source = Liikenteen lähde (esim Google, hs.fi, Facebook)

Medium = Tulotapa (organic, referral, cpc, none)

Channel = Kanava (Paid Search, Organic Search, Social)

Goal = Sivuston asetettu tavoite (esim. Yhteydenotto)

avidly

Event = Tapahtuma sivustolla (esim. Napin klikkaus)

Käyttöönotto

19

. A	nalytics All accounts > http://lowreality.blogsp Iowreality.blogspot.com -		📣 II 🛛 E 👧
ŧ	ADMIN USER		
→ III → ③ → → →	Account + Create Account lowreality blogspot.fi Account Settings User Management	Property + Create Property http://lowreality.blogspot.com Property Settings User Management	View + Create View lowreality.blogspot.com
> P	▼ All Filters	✓ ➤ Tracking Info	F Goals
	Ochange History	PRODUCT LINKING	Content Grouping
	Trash Can	Google Ads Linking AdSense Linking	Y Filters
		Ad Exchange Linking	the channel Settings
		S All Products	Calculated Metrics BETA
		Postbacks	PERSONAL TOOLS & ASSETS 뒤를 Segments
		Y Audience Definitions	Annotations
		Dd Custom Definitions	Multi-Channel Funnels Settings
		Dd Data Import	Custom Channel Grouping BETA
Q			Custom Alerts
\$			Scheduled Emails
>	© 2019 Go	ogle Analytics home Terms of Service Privacy Policy Send f	eedback

 ovidly
 https://analytics.google.com/analytics/web/#/a10985272w23811051p22178944/admin

Tilirakenne



Käyttöönotto

- → Luo Analytics-tili tai kirjaudu Analytics-tilillesi:
 - Siirry osoitteeseen google.fi/analytics
 - Tee jokin seuraavista:
 - Jos haluat luoda tilin, klikkaa Aloita maksutta.
 - Jos haluat kirjautua tilillesi, klikkaa Kirjaudu Analyticsiin
- → Määritä **verkko-omaisuus** Analytics-tililläsi
 - Verkko-omaisuus edustaa verkkosivustoasi tai sovellustasi
 - Se oimii sivustoosi tai sovellukseesi liittyvän datan keruupaikkana Analyticsissa
- → Määritä **raportointinäkymä** verkko-omaisuudessasi
 - Näkymien avulla voit tutkia dataasi suodattamalla haluamasi tiedot näkyviin.
 - Voit tarkastella esimerkiksi kaikkea dataa yrityksesi sisäisiä IP-osoitteita lukuun ottamatta tai kaikkea tiettyyn myyntialueeseen liittyvää dataa.
- → Seuraa annettuja ohjeita ja lisää seurantakoodi verkkosivustollesi, jotta voit kerätä dataa Analytics-verkko-omaisuudessasi
- → Google päivittää analytiikan dataa n. 4h sykleissä. Uusien sivustojen kanssa tilin vahvistamiseen sekä datan ilmestymiseen voi mennä vuorokausi

Käyttönotto

Klikkaa "Get your Tracking ID" ja hyväksy palveluehdot. Päädyt sivulle, jossa on seurantakoodisi <script>

(i[r].q=i[r].q||[]).push(arguments)},i[r].l=1*new Date();a=s.createElement(o),

m=s.getElementsByTagName(o)[0];a.async=1;a.src=g;m.parentNode.insertBefore(a,m)

})(window,document,'script','//www.google-analytics.com/analytics.js','ga');

ga('create', 'UA-xxxxxx-x', 'auto');

ga('send', 'pageview');

</script>

Tämä tulee lisätä jokaiselle verkkosivusi sivulle <head> tagien väliin, juuri ennen sulkevaa </head> tagia



avidly

r _	ADMIN USER		
	Account + Create Account	Property + Create Property	View + Create View
	lowreality.blogspot.fi	http://lowreality.blogspot.com	Iowreality.blogspot.com
	Account Settings	(*) Property Settings	↔ View Settings
	User Management	User Management	User Management
	Y All Filters	< > Tracking Info	Goals
	Ohange History	Tracking Code Data Collection	Content Grouping
	Trash Can	Data Retention User-ID	Y Filters
		Session Settings Organic Search Sources	Channel Settings
		Referral Exclusion List Search Term Exclusion List	Ecommerce Settings
		PRODUCT LINKING	
		Google Ads Linking	Do Calculated Metrics BETA
		AdSense Linking	PERSONAL TOOLS & ASSETS
		Ausense Linking	
		Ad Exchange Linking	Annotations
		All Products	Multi-Channel Funnels Settings
		Postbacks	Custom Channel Grouping BETA
			Custom Alerts

24

Käyttöönotto sisällönhallinnan kanssa

Julkaisujärjestelmissä on olemassa lisäosia, joiden avulla Analytics seurantakoodin voi lisätä sivustoon helposti

- → Drupal: https://www.drupal.org/project/google_analytics
- → WordPress

https://wordpress.org/plugins/google-analytics-for-wordpress/

→ Joomla

http://extensions.joomla.org/extensions/site-management/analytics/siteanalytics-google-based

26

Verkko-omaisuudet ovat tietojen lähettämistä ja raporttinäkymien määrittämistä varten. Verkko-ominaisuuden alla annetaan seurattavan sivuston URL-osoite. Luo oma verkko-omaisuus jokaiselle sivustolle, josta haluat kerätä dataa. Verkko-omaisuuden luomisen yhteydessä Analytics määrittää Google Analytics -tunnuksen, jota tarvitset gtag.js:n asentamiseen.

Näkymä eli *raportointinäkymä* on Analytics-tilin **verkko-omaisuuden** osajoukko, jolla voi olla omat ainutlaatuiset määritysasetukset. Voit luoda yksittäiselle verkko-omaisuudelle useita näkymiä ja määrittää jokaisen näkymän näyttämään verkko-omaisuuden tiedoista eri osan.

Anaytics-tägi, seurantakoodi. Löydät sen verkko-omaisuus-kohdasta "Seurantatiedot" > "Seurantakoodit". Yleinen sivustotagi sisältää useita rivejä ohjelmointikoodia, joka sinun on liitettävä jokaiselle sivustosi sivulle.

Sinulle muokattu yleinen sivustotagi näkyy Yleinen sivustotagi (gtag.js) -otsikon alla olevassa tekstikentässä.

- 1. Kopioi koko tekstikentän sisältö.
- 2. Liitä sisältö jokaiselle sivustosi sivulle heti <head>-tagin perään.

Istunto (Sessio)

Yksittäinen käyttäjä voi avata useita istuntoja. Istunnot voivat tapahtua samana päivänä tai usean päivän, viikon tai kuukauden aikana. Uusi istunto voi alkaa heti edellisen istunnon päättyessä. Istunto voi päättyä jommallakummalla seuraavista tavoista:

- → Aikaan perustuva istunnon päättyminen:
 - Istunto päättyy 30 minuutin toimettomuuden (idle) jälkeen.
 - keskiyöllä.
- → Kampanjamuutos:
 - Analytics avaa uuden istunnon aina, kun käyttäjän kampanjalähde vaihtuu
 - Suora liikenne ei kuitenkaan koskaan päivitä tai korvaa nykyistä kampanjalähdettä, kuten hakukonetta, viittaavaa sivustoa tai kampanjan tagilla merkittyjä tietoja.



Katsotaan Googlen ohjekirjastosta muutama esimerkki: https://support.google.com/analytics/answer/2731565?hl=fi

analytics.js -koodista gtag.js-koodiin siirtymä

Yleinen (Universal Analytics) sivustotagi (gtag.js) tekee verkkosivujen taggauksesta sujuvaa helpottamalla hallintaa ja käyttöönottoa

gtag.js:llä saa usimmat seurantaominaisuudet ja integroinnit heti niiden ilmestyttyä.

Google Analyticsin toisesta seurantakoodista toiseen vaihtaminen ei vaikuta dataasi (esim. kasvattamalla käyttäjien kokonaismäärää tai nollaamalla asiakastunnuksia)

Google Analytics seuraa verkkosivustosi käyttöä koodin mukaisesti riippumatta siitä, onko koodin perustana analytics.js vai gtag.js

Todennäköisesti tuki analytics.js:lle jatkuu vielä vuosia!

Käyttäjien hallinta

×	lowreality.blogspot.fi Account pern	×	lowreality.blog	^{gspot.fi}	Add
	Name 🛧				
	🕼 Antti Leino			Email addresses	
				Enter email addresses	_
				Votify new users by email	
				Permissions	
				Edit Can create and edit properties, views, filters, goals, etc. Cannot manage users. <u>Learn more</u>	1
				Collaborate Can create and edit shared assets, like dashboards or annotations. Learn more	נ
				Read & Analyze Can view report and configuration data. Learn more	2
				Manage Users Can add users, delete users, and change user permissions. <u>Learn more</u>	נ

Google Adsin linkittäminen Analytcisiin (hakumainonta)

ħ.	ADMIN USER		
	Account + Create Account lowreality.blogspot.fi Account Settings User Management All Filters Change History Trash Can	Property + Create Property http://lowreality.blogspot.com Property Settings Property Settings Property Settings	View + Create View lowreality.blogspot.com View Settings User Management Goals Content Grouping Filters
		Session Settings Organic Search Sources Referral Exclusion List PRODUCT LINKING G Google Ads Linking	 Channel Settings Ecommerce Settings Calculated Metrics BETA
		AdSense Linking	PERSONAL TOOLS & ASSETS 튀글 Segments
		All Products	Annotations Multi-Channel Funnels Settings
		Postbacks	Custom Channel Grouping BETA
Q		Y Audience Definitions	📫 Custom Alerts

Raportit

Raporttien kategoriat



avidly

Yleisnäkymä, kertoo yhdellä vilkaisulla perustietoja analyytikasta

Kustomoitavat hallintapaneelit pikaiseen yleiskatsaukseen

Reaaliaikainen sivuston seuranta, kävijät, tapahtumat jne..

Tietoa käyttäjistä: selain, laite, sijainti, sukupuoli jne.

Tietoa käyttäjien saapumisesta sivustolle: Source, medium, AdWords, kampanjat

Miten sivustolla käyttäydytään: Selatut sivut, laskeutumissivut, eventit...

Miten sivusto konvertoi: Verkkokaupan tapahtumat, tiedot goaleista eli tavoitteista

Eri liikenteen yleisimmät lähteet / kanavat

Organic search: orgaaninen haku eli ilmaisten hakutulosten kautta hakukoneista saapuneet. Hakukone voi olla Google, Bing, Yahoo tms.

Paid Search: maksettu haku, jos se on oikein kytketty analytiikkaan. Google AdWords –mainonta on helppo kytkeä Google Analyticsiin, jolloin AdWords-osioon alkaa kertyä lukuja.

Social: Eri sosiaalisen median kanavat. (Facebook, Instagram, LinkedIn jne..)

Referral: viitesivu, eli saapui linkkiä pitkin muualta kuin hakukoneesta. Huomaa, että display-mainoksia klikanneet tai emailia klikanneet näkyvät myös viiteliikenteenä, jollei niitä ole oikein määritelty kampanjaliikenteeksi.

Display: näyttö- eli banner-mainonta näkyy erikseen vain, jos sen on määritellyt kampanjaksi.

avidly

Direct: suora liikenne, kun käyttäjä kirjoittaa osoitteen suoraan selaimen kenttään.

Kampanjoiden nimeäminen:	Anna kullekin eri kampanjalle oma selkeä nimensä, eli UTM-tag			
esim. email-uutiskirjeet,	Campaign name = esim. Kevätkampanja2019			
display/facebook- kampanjat	Website URL = mille sivulle haluat ohjata kävijät; esim. etusivu tai mieluummin kampanjalle rakennettu oma laskeutumissivu. Voi olla mikä tahansa verkkokaupan sivu, myös hakutulossivu.			
google url builder	Source, Lähde = esim. facebook, newsletter			
	Medium, Tulotapa = esim. banner, display, email (käytä näitä, niin Google Analytics osaa niputtaa ne oletus-arvojen mukaisesti)			
avidly	Content = esim. mainosten sisältö tai eri mainoskoot.			

35

Ajanjakso ja raporttien suodattaminen Eri ajanjaksojen tarkastelu on mahdollista, kuten myös kahden eri ajanjakson vertaaminen keskenään.



Raporttien suodatus on kätevä tapa kaivaa etsitty tieto esiin: Source/Medium raportti esiin, suodata orgaaninen liikenne.

JOS data näyttää oudolta, tarkista ensimmäisenä ajanjakso....

organic	0	٩	advanced
		•	

Toissijaiset Dimensiot

36

Voit vertailla dataa kahden dimension mukaan klikkaamalla secondary dimension –nappia.

Voit esimerkiksi tutkia tavoitteiden toteutumisia liikenteen lähteittäin.

Pri	mary Dimens	ion: Source/Medium	Source	Medium	Keyword	Other -	
		Secondary dimension	n: Event Ca	tegory 🔻	Sort Type:	Default 🔻	
	Source	/Medium 🕜			Event Cate	egory 🕐 🛇	
	1. goo	ogle / cpc		R	-Collection	checkout	
	01-	Jan-2018 - 27-Nov-2	2018				
	01-	Jan-2017 - 27-Nov-2	2017				
Yleisöjen segmentointi

Yleisön segmentointi on hyvä tapa vertailla erilaisten yleisöjen **sivustokäyttäytymistä**, tai tarkastella esimerkiksi tietyn tapahtuman sivulla tehneiden toimenpiteitä.



	Acquisition			Behaviour			
Language	Users 🤊 🔶	New Users	Sessions (?)	Bounce Rate 🕜	Pages/Session	Avg. Session Duration	
All Users	32,918	32,945	42,981	73.40%	1.99	00:01:12	
	% of Total: 100.00%	% of Total: 100.00%	% of Total: 100.00%	Avg for View: 73.40%	Avg for View: 1.99	Avg for View: 00:01:12	
	(32,918)	(32,945)	(42,981)	(0.00%)	(0.00%)	(0.00%)	
Returning Users	3,661	0	10,036	55.49%	2.97	00:02:47	
	% of Total: 11.12%	% of Total: 0.00%	% of Total: 23.35%	Avg for View: 73.40%	Avg for View: 1.99	Avg for View: 00:01:12	
	(32,918)	(32,945)	(42,981)	(-24.40%)	(49.34%)	(131.90%)	

Tavoitteiden asettaminen (Goals)

39

- → Tavoite tarkoittaa loppuun vietyä toimenpidettä, jota kutsutaan konversioksi
 - Tavoitteita ovat esimerkiksi ostoksen tekeminen (verkkokauppasivustolla), pelin tason läpäiseminen (mobiilipelisovelluksessa) tai yhteystietolomakkeen lähettäminen (markkinointiin tai potentiaalisten asiakkuuksien luomiseen keskittyvällä sivustolla)
- → Tavoitteiden määrittäminen on keskeinen osa kaikkia digitaalisen analyysin mittaussuunnitelmia
 - Kun määrität tavoitteet, saat Analyticsista tietoja esimerkiksi sivustosi tai sovelluksesi konversioiden määrästä ja konversioprosentista
 - Ilman näitä tietoja verkkoliiketoiminnan ja markkinointikampanjoiden tehokkuutta on lähes mahdotonta arvioida
- → Katsotaan video: <u>https://www.youtube.com/watch?time_continue=3&v=2Ke3-0Jsl-I</u>

Tavoitteiden toimintaperiaate ja tavoitetyypit

Tavoitteet määritetään näkymätasolla

Tavoitteiden avulla voidaan selvittää, millä sivuilla tai missä näkymissä käyttäjäsi vierailevat, kuinka monta sivua/näkymää he tarkastelevat istunnon aikana, miten paljon aikaa he viettävät sivustollasi tai sovelluksessasi ja mitä tapahtumia he käynnistävät siellä ollessaan

Jokaiselle tavoitteelle voidaan määrittää rahallinen arvo, joten näet, minkä arvoinen kukin konversio on yrityksellesi

Kun sivustosi tai sovelluksesi käyttäjä toimii tavoitteen mukaisesti, Analytics kirjaa konversion.

Tavoitetyyppi	Kuvaus	Esimerkki
Kohde	Tietyn paikan kuormat	<i>Kiitos rekisteröitymisestä!</i> -verkkosivu tai -sovellusnäyttö
Kesto	lstunnot, jotka kestävät vähintään määritetyn ajan	Tukisivustossa vietetty vähintään 10 minuuttia
Sivuja/näyttöjä istuntoa kohden	Käyttäjä katselee tietyn määrän sivuja tai näyttöjä	5 ladattua sivua tai näyttöä
Tapahtuma	Tapahtumaksi määritetty toiminto käynnistetään.	Some-suositus, videon toisto, mainosklikkaus

40

TAVOITETAPAHTUMAT (GOALS)

Tavoitetapahtumia voi määrittää suoraan analyticsista, mutta paras tapa on hyödyntää Google Tag Manageria.

GTM mahdollistaa lähes täysin minkä tahansa asian seuraamisen verkkosivuilla. Esimerkiksi:

- Ostoskoriin lisäykset ja -poistot
- Lomakkeiden täytöt
- Rekisteröitymiset
- Eri "nappien" painallukset

Näistä tapahtumista on mahdollista tehdä tavoitteita seurantaa varten.

Туре

41

- O Destination e.g. thanks.html
- Duration e.g. 5 minutes or more
- Pages/Screens per session e.g. 3 pages
- Event e.g. played a video

avidly

Smart Goal Smart Goal not available

TAVOITETAPAHTUMAT (GOALS)

Туре

avidly

- Destination e.g. thanks.html
- Duration e.g. 5 minutes or more
- Pages/Screens per session e.g. 3 pages
- Event e.g. played a video
- Smart Goal Smart Goal not available.

Tavoitteet ovat yksi Google Analyticsin tärkeimmistä ominaisuuksista!

Tavoitteeksi voit määrittää lähes minkä tahansa tapahtuman verkkosivullasi, kuten:

Yhteydenottopyynnön jättäminen

Videon toistaminen

Napin klikkaaminen

- Tietyllä sivulla käyminen
- Käyttäjä on viettänyt sivustolla aikaa yli 3 minuuttia
- Käyttäjä on selannut yli viisi sivua sivustolla
- Sähköposti-linkin klikkaaminen
- Ostoksen tekeminen

. A	nalytics	All accounts > http://lowreality.blogspot.c	sp com 🝷	Q .	Try searching for "acq	uisition overview"		<u>Å</u> 3	II 🛛 I 🚺
ŧ	ADMIN	USER							
•		View + Create View							
• ()		lowreality.blogspot.com	+ NI	EW GOAL	Import from Gallery			Search	
•	4	View Settings		Goal	t	Id	Goal Type	Past 7 day conversions	Recording
· >•		ete lles Management		Kävijä		Goal ID 1 / Goal Set 1	Duration	2	ON
- F		F Goals	19 goals	left					
		Content Grouping							
		Y Filters							
		Channel Settings							
		Ecommerce Settings							
		Dd Calculated Metrics BETA							
		PERSONAL TOOLS & ASSETS							
		E Segments							
		Annotations							
		Multi-Channel Funnels Settings							
0		Custom Channel Grouping BETA							
Q •		Custom Alerts							

avidly



Admin-näkymän tärkeimmät toiminnot



Infopankki

Analytics osaa nyt tarjota erilaisia optimointisuosituksia sekä avustaa informaation löytämiseksi









Pieni tehtävä

50

1) kuinka paljon sivustolla oli käyttäjiä helmikuussa?

2) mitkä oli TOP3 liiikenteen lähteet helmikuussa?

3) entä koko vuonna 2018?

4) mikä on mobiililiikenteen osuus ja miten se on kehittynyt tänä vuonna?

5) Mikä on sivuston suosituin sisältö?



Google tarjoamia palveluja

Google Analytics: <u>https://analytics.google.com</u> –verkkopalveluiden ja mobiilisovellusten analysointi

Google Tag Manager: <u>https://tagmanager.google.com</u> -mittaamisen joustava tekninen toteutus

Google Data Studio: <u>https://datastudio.google.com</u> –datan visualisointi ja jakaminen

Google Optimize: <u>https://optimize.google.com</u> –konversio-optimointi: versio-ja monimuuttujatestaus

Google Attribution: https://attribution.google.com

Google Surveys: <u>https://surveys.google.com</u> –kävijäkyselyt sivustolla (paneeli ei vielä Suomessa)

Search Console: <u>http://www.google.com/webmasters/tools</u> -luonnollisten hakutulosten data (SEO)

Google Ads: <u>https://ads.google.fi</u> -maksettu hakusana-, display-ja videomainonta (SEM).

Google My Business Center: <u>https://www.google.com/business</u> -kartta-ja hakutulosnäkyvyys

Google Trends: <u>https://www.google.com/trends</u> -digitaalinen tunnettuus ja hakutrendit

Google Search Console

- → Googlen hakukonsoli, eli Google Search Console on työkalu jolla voidaan seurata verkkosivun näkyvyyttä googlen haussa ja auttaa optimoimaan verkkosivustoa hakukoneita varten
- → Kannattaa se tehdä heti osoitteessa search.google.com
- → Yhdistämällä hakukonsolin Google Analyticsiin saa raportit mm. hakusanoista joilla sivusto näkyy haussa ja mitkä hakutermit generoivat eniten liikennettä.

\equiv Google Search Console

http://lowreality.blogspot.com/





53

Google Tag Manager

- → Digitaalisen markkinoinnin työkalut web-analytiia, konversion seuranta, uudelleenmarkkinointi jne. vaativat "tägien" asentamista verkkosivustolle
- → Tägit ovat pieniä koodinpalasia, jotka asennetaan verkkosivujen lähdekoodiin. Ne eivät näy kävijälle suoraan verkkosivuilla vaan ne saadaan näkyviin tutkimalla sivuston lähdekoodia
- → Tägeja on monenlaisia, mutta yleisimmät käyttötarkoitukset ovat tiedon lähettäminen ja tiedon tallentaminen kävijän selaimeen.

Google Tag Manager helpottaa verkkosivuston tagien hallintaa, asentamista ja nopeuttaa markkinointikampanjoiden käynnistämistä.

tagmanager.google.com

- 1. Luo tili
- 2. Upota containerin (säiliö) koodi verkkosivustollesi
- 3. Lisää tarvittavat tagit selaimen Taga Managerissa kautta
- 4. Julkaise container

Workspace	ag Mai _{Versic}	All accounts > Aqva Finland Oy www.aqvafinland.fi - ons Admin				
	÷	Install Google Tag Manager				
		Copy the code below and paste it onto every page of your website.				
	Paste this code as high in the <head></head> of the page as possible:					
		<pre><!-- Google Tag Manager--> <script>(function(w,d,s,l,i)(w[1]=w[1] [];w[1].push({'gtm.start': new Date().getTime(),event:'gtm.js'));var f=d.getElementsByTagName(s)[0], j=d.createELement(s),dl=1!='datLalyer'?'sl='+!:';j.async=true;j.src= 'https://www.googletagmanager.com/gtm.js?id='+i+dl;f.parentNode.insertBefore(j,f); })(window,document,'script','datLayer','GTM-556KTB4');</script> <!-- End Google Tag Manager--></pre>				
		Additionally, paste this code immediately after the opening <body></body> tag:				
		<pre><!-- Google Tag Manager (noscript)--> <noscript><iframe height="0" src="https://www.googletagmanager.com/ns.html?id=GTM-5S6KTB4" style="display:none;visibility:hidden" width="0"></iframe></noscript> <!-- End Google Tag Manager (noscript)--></pre>				
		For more information about installing the Google Tag Manager snippet, visit our Quick Start Guide .				



avidly

Q&A sessio

Tag Manager ja tägien lisääminen Verkkokaupan raportointi Segmenttien käyttö Mainoskampanjoiden seuranta Konversio-optimointi

Kiitos!

avidly

#tomorrowbound | avidlyagency.com

Konversio-optimointi

Konversiooptiminnista verkkosivuilla

LTO

Löydettävyys

oikean tuotteen pitää löytyä helposti

Tietäminen

tuotteesta pitää tietää kaikki olennainen

Ostaminen

ostaminen pitää olla helppoa ja nopeaa





Löytäminen / Konveniot

62

Löytäminen / Navigaatio

Löytäminen / Täydentyvä haku

Löytäminen / Haun suodattimet

Löytäminen / Selaaminen, autoscrolling

Löytäminen / Suositusten automatisointi



68

Tietäminen / Tuotekuvat



Tietäminen / Kaikki lisätiedot

71

Tietäminen / Suositukset

Tietäminen / Muu luottamus
Ostaminen / verkkokaupan ostoedut

Ostaminen / ostoskorin rakenne

Ostaminen / maksutavat

Ostaminen / toimitustavat

Ostaminen / tiedottaminen

"Puolet mainontaan käyttämästäni rahasta menee hukkaan, en vain tiedä kumpi puoli." - John Wanamaker